



Lo que necesitamos saber de las Franquicias

¿Qué NO sería un Sistema de Franquicias?

- ✓ No es un Problema de una sola persona.
- ✓ No es una solución a problemas financieros
- ✓ No es el desarrollo de representantes o distribuidores únicamente.
- ✓ No es un contrato para toda la vida.
- ✓ Una relación pasajera.
- ✓ Un instrumento que vende algo.
- ✓ La garantía del éxito del negocio.
- ✓ Éxito inmediato

¿Qué SI sería un Sistema de Franquicias?

- ✓ Si, es una forma de hacer negocio
- ✓ Un negocio basado en porcentajes
- ✓ Una combinación del espíritu emprendedor del Franquiciatario y la administración profesional del Franquiciante.
- ✓ La estrategia del desarrollo de negocios para uno mismo pero no por sí mismo.
- ✓ Operación basada en la confianza.
- ✓ Comercialmente atractivo
- ✓ Un negocio que basa su éxito en la comunicación de sus partes.
- ✓ Un negocio con menor riesgo de inversión que uno independiente.

**CONTADORES PÚBLICOS, CONSULTORES EN ADMINISTRACIÓN, CONSULTORES EN NEGOCIOS
Y FRANQUICIAS Y ABOGADOS.**

Calle 22 N° 37, Col. San Pedro de los Pinos, 03800 México, D. F. Tel. 55 98 98 01, E-mail: info@gonzalez-lazarini.com